

Communiqué de presse  
24.09.2018

Connaissez-vous Skillogs ?  
La startup met l'intelligence artificielle  
au service de l'éducation.

**Skillogs, jeune entreprise Française, entame une levée de fonds sur la plateforme Sowefund. La startup développe la technologie ACARYA : un environnement numérique d'apprentissage avec un moteur d'intelligence artificielle. Skillogs a aujourd'hui besoin de 600 000€ pour continuer son développement <https://sowefund.com/projet/61/skillogs>**



### Une application éducative

Skillogs a su se faire une place dans le monde de l'Éducation en proposant une plateforme de formation intelligente appelée Acarya, du Sanskrit "Professeur". Acarya permet à chacun d'acquérir ou de revoir les bases et d'apprendre à son rythme, selon son niveau et selon un parcours adapté.

Acarya, véritable banque de données des compétences, analyse les forces et les faiblesses de chacun, dimensionne les besoins, et apporte une réponse unique pour le succès du plus grand nombre.

### Un partenariat solide avec IBM

Skillogs bénéficie d'un accès privilégié aux outils et ressources d'IBM Watson pour développer l'intelligence artificielle d'Acarya.

L'entreprise a intégré la Scale Zone, premier "scalérateur" au monde. Skillogs est par ce biais accompagnée sur la scalabilité et sa solution. L'innovation est par ailleurs présentée aux grands comptes d'IBM.

### **Une levée de fonds participative**

Pour une durée limitée Skillogs ouvre son capital aux investisseurs. Il est possible de rejoindre le projet et participer au succès de cette startup Ed Tech à partir de 100 euros.

*“Skillogs et les applications développées ou à venir répondent à un besoin crucial de l'éducation aujourd'hui, quelle que soit la filière concernée (filiale CFA, BTS ou scolaire).*

*Depuis 2015, j'ai pu assister aux progrès et aux projets menés de main de maître par Raphaël Moraglia et son équipe. Il sait profiter des conseils d'experts et ainsi s'entourer de compétences qui sont nécessaires au développement de Skillogs.*

*Le portefeuille d'opportunités est significatif, la première année, le chiffre d'affaires réalisé à hauteur de 300k€ s'est fait sans levée de fonds, ce qui démontre que le modèle de commercialisation en mode SaaS est le bon.*

*Je recommande Skillogs entre autre également car cette société s'attaque à un problème citoyen et à l'éducation de nos enfants sans oublier la possibilité donnée aux instructeurs/enseignants de passer plus de temps avec leurs élèves et également d'améliorer leur façon d'enseigner. J'ai moi-même investi via le réseau Paris Business Angels, je compte sur les investisseurs de Sowefund pour nous rejoindre.”*  
Najette Kadri-Marouard de Paris Business Angels.

*“Skillogs vis une année charnière très riche. Grâce à la première tranche de la levée de fonds, nous avons pu consolider notre équipe, notamment sur le plan commercial. La plateforme s'enrichit d'un module de formation en langues étrangères, qui permet à chacun d'apprendre une langue en regardant films, séries et documentaires. C'est un grand succès de prospection ! Nous comptons sur la Communauté de Sowefund pour poursuivre la dynamique et permettre à Skillogs une montée en puissance progressive.”* Raphaël MORAGLIA, Directeur Général de Skillogs.

#### **Contact presse**

Charlotte Gruyelle

[charlotte@sowefund.com](mailto:charlotte@sowefund.com)