

1 MILLION D'EUROS LEVÉS SUR SOWEFUND EN NOVEMBRE

Blendbow, neoptimal et Planet Ride ont respectivement levé 410, 232 et 374 mille euros, auprès de la communauté de la plateforme de crowdfunding en capital.

Il y a quelques mois, Sowefund présentait à sa communauté d'investisseurs professionnels et particuliers, trois startups innovantes, issues de secteurs porteurs : [Blendbow](#), la 1^{ère} machine à cocktails pour les professionnels, [Neoptimal](#), l'unique agence française de prospection digitale et [Planet Ride](#) le 1^{er} spécialiste français du road trip.

« Nous sommes très heureux d'annoncer la réalisation de trois levées de fonds des pépites que nous avons découvert : Blendbow a pu lever 410K€, neoptimal 232K€ et Planet Ride 374K€, soit un total de 1 016 K€. Notre communauté d'investisseurs a ainsi eu l'opportunité de prendre part à ces entreprises innovantes mais également d'accroître leur visibilité en vue d'optimiser leur potentiel de développement. C'est en tout cas ce que l'on a pu observer, puisque ces trois campagnes ont permis aux start-up d'obtenir des fonds essentiels à leur développement mais également de concrétiser des partenariats importants et de trouver de nouveaux clients. », déclare Georges Viglietti, Co-Fondateur et Président de Sowefund.

BlendBow lève 410 000 euros pour lancer la production et la commercialisation de sa machine à cocktail.

Le Barmate de Blendbow est la 1^{ère} machine qui permet la préparation automatisée de 300 cocktails à base de produits frais (citrons, menthe, sucre, glaçons). La machine répond aux problématiques de qualité et de temps de préparation auxquelles sont confrontés bon nombre d'établissements.

L'entreprise finalise un tour de table de 410 000 euros auprès de Sowefund et d'investisseurs privés, mais s'est également vue recevoir un prêt ADI (Aide pour le Développement de l'Innovation) de 185 000 euros de la part de la BPI. Ces fonds permettront à BlendBow d'industrialiser la production de ses machines afin de commencer à réaliser ses premiers tests avec des clients en 2016.

« Notre campagne de crowdfunding sur Sowefund nous a permis de mener en parallèle une campagne de communication réussie. A l'honneur sur de nombreux médias online, nous avons bénéficié pendant quelques mois d'une visibilité importante sur Internet. Remarquée par le grand public et les professionnels CHR, nous avons depuis reçu de très nombreuses demandes de devis, ce qui nous permettra clairement de faciliter le lancement commercial en 2016. », ajoute Morgan Fellous, Fondateur et Président de BlendBow.

neoptimal lève 232 000 euros pour accélérer sa croissance commerciale en Europe.

neoptimal est la première agence de prospection digitale qui garantit aux PME et ETI françaises une accélération de leur développement commercial à moindre coût grâce à la pleine exploitation du

potentiel d'Internet. La startup qui a déjà accompagné une vingtaine de PME/ETI, finalise un premier tour de table de 232 000 euros auprès du **réseau de Business Angels IT Angels** et de Sowefund.

Les PME/ETI françaises font face à une nouvelle réalité commerciale : 54% d'opportunités commerciales en plus sont nécessaires aujourd'hui pour réaliser le même chiffre d'affaires (cycle de vente plus long, quête de ROI), et 66% des prospects btob s'informent sur internet avant d'entrer en contact avec un commercial. Les dirigeants ont conscience de l'urgence mais ne savent pas comment s'y prendre ! neoptimal regroupe l'ensemble des compétences, ressources et technologies dont les PME ont besoin pour se développer commercialement sur internet.

« Nous créons les communications, mettons en place l'infrastructure digitale nécessaire et automatisons l'ensemble afin de délivrer aux commerciaux des prospects motivés au moment opportun. Ce financement va nous permettre de développer et de protéger notre méthodologie et de soutenir notre développement en Europe (Suisse, Autriche et Allemagne). En 2016, nous prévoyons également de revendre la méthode sous licence aux consultants indépendants et aux TPE. », **explique Christian Bernard, Co-Fondateur et CEO de neoptimal.**

Planet Ride lève 374 000 euros en vue de soutenir son développement à l'international.

Planet Ride est une plateforme de mise en relation entre voyageurs passionnés et agences de voyage locales, spécialistes de l'organisation de road-trips et d'aventures motorisées partout dans le monde. L'entreprise finalise un premier tour de table de 374 000 euros auprès d'un partenaire industriel Nord-Américain et de Sowefund. Ce financement va permettre à l'entreprise d'accélérer son développement marketing et toucher un marché potentiel estimé à 2,3 millions de personnes.

« Grâce au regain de visibilité qu'à entraîné la campagne de crowdfunding sur Sowefund, nous avons pu concrétiser un partenariat industriel avec un Groupe Touristique Américain leader sur le marché Canadien. Outre l'apport financier de 75 000 euros, ce partenariat va nous permettre de nous développer plus rapidement en Amérique du Nord, une zone stratégique pour l'entreprise. », **conclue Baptiste Frérot, Directeur Général de Planet Ride.**

A propos de Sowefund :

Fondée en décembre 2013 par les professionnels du financement Georges Viglietti et Benjamin Watinne, Sowefund est la 1ère plateforme de financement participatif permettant aux start-up françaises de trouver un complément de financement aussi bien auprès des acteurs traditionnels que des particuliers.

Les projets mis en ligne ont fait l'objet d'analyses / évaluations poussées, en amont, par des professionnels de l'investissement selon des critères rigoureux de sélection.

Sowefund est reconnu par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) en tant que Conseiller en Investissements Participatifs (CIP), qui permet d'encadrer cette activité et de protéger les investisseurs. Sowefund est l'unique plateforme de crowdfunding à avoir obtenu le label Finance Innovation, qui récompense chaque année un petit nombre de projets alternatifs et prometteurs reliés au domaine financier.

<https://sowefund.com>

CONTACTS PRESSE

Agence Kalima

Mélissa Rancé – 01 44 90 82 52 – mrance@kalima-rp.fr

Sarah Hachemi – 01 44 90 82 56 – shachemi@kalima-rp.fr